**Faça uma capa, incluindo na arte referencias acerca do seu plano de negócios**

**~~1 – APRESENTAÇÃO DO NEGÓCIO~~**

**~~1.1 - Sumário Executivo~~**

**~~1.2 – Resumo dos principais pontos do plano de negócio~~**

**1.3 – ~~Dados dos empreendedores, experiência profissional e atribuições~~**

**~~1.4 – Dados do empreendimento~~**

**~~1.5 – Missão, Visão, Valores e Propósito da empresa~~**

**~~1.6 – Setores de atividades~~**

**~~1.7 – Forma jurídica~~**

(definir após plano financeiro)

**~~1.8 – Enquadramento tributário~~**

~~(definir após plano financeiro)~~

**~~1.9 – Relações do negócio com os ODS- Objetivos do desenvolvimento sustentável~~**

~~(Informar explicitamente os objetivos e metas associados)~~

**~~1.10 – Capital social~~**

**~~1.11 – Fontes de recursos~~**

**~~2 – MODELO CANVAS DO NEGÓCIO~~**

~~Deve apresentar as 9 caixas do CANVAS através de infográficos em uma caixa e descrever os conteúdos na sequência.~~

**~~3 – ANÁLISE DE MERCADO (MODELO PORTER)~~**

**~~3.1 – Estudo dos clientes~~**

~~(incluir pesquisa de mercado, primária e secundária)~~

**~~3.2 – Estudo dos concorrentes~~**

**~~3.3 – Estudo dos fornecedores~~**

**~~3.4 – Modelo das cinco forças de Porter~~**

**~~3.5 – Matriz SWOT e sua Análise Cruzada~~**

**~~4 – PLANO DE MARKETING~~**

**~~4.1 – Descrição dos principais produtos e serviços~~**

**~~4.2 – Estratégias de Preço~~**

**~~4.3 – Estratégias promocionais~~**

~~(lançamento e sustentação do negócio)~~

**~~4.4 – Estrutura de comercialização~~**

**4.5 – Localização do negócio**

**4.6 – Para serviços incluir**

(Pessoas, Processos, Palpabilidade e Performance)

**5 –PLANO OPERACIONAL**

**5.1 – Layout ou arranjo físico**

(acessibilidade, seguros, segurança)

**5.2 – Capacidade produtiva, comercial e de prestação de serviços**

(apresentar o faturamento máximo com a capacidade inicial)

**5.3 – Processos operacionais (Fluxograma de processos)**

**5.4 – Organograma ou funcionograma**

**5.5 – Estratégias de Gestão de Pessoas**

**6 –PLANO FINANCEIRO**

**(OBRIGATÓRIO USO DA PLANILHA DO SEBRAE-PR)**

**6.1 – Estimativa dos investimentos**

**6.2 – Capital de giro**

**6.3 – Investimentos pré-operacionais**

**6.4 – Investimento total**

(resumo)

**6.5 – Estimativa do faturamento mensal**

(sazonalidade para 5 anos. Deve prever aumento de capacidade no período)

**6.6 – Estimativa do custo unitário de matéria-prima, materiais diretos e terceirizações**

**6.7 – Estimativa dos custos de comercialização**

**6.8 – Apuração do custo dos materiais diretos e/ou mercadorias vendidas e/ou serviços**

**6.9 – Estimativa dos custos com mão de obra**

**6.10 – Estimativa do custo com depreciação**

**6.11 – Estimativa dos custos fixos operacionais mensais**

**6.12 – Demonstrativo de resultados**

**6.13 – Indicadores de viabilidade**

**6.13.1 – Ponto de equilíbrio**

**6.13.2 – Lucratividade**

**6.13.3 – Rentabilidade**

**6.13.4 – Prazo de retorno do investimento**

**6.14 - Construção de cenários (impactos em receitas/despesas/resultados)**

**7 – AVALIAÇÃO DO PLANO DE NEGÓCIO**

**REFERÊNCIAS**

em ordem alfabética (seguir o formato padrão ABNT)